



# VENCUENTRO NACIONAL DE VENTAS

**INNOVACIÓN,**

MOTOR DE LA  
ESTRATEGIA COMERCIAL

  
CAMACOL  
CAMARA COLOMBIANA  
DE LA CONSTRUCCIÓN



INNOVACIÓN,

MOTOR de la  
estrategia comercial

## TALLER 1

### LOS PRINCIPALES ERRORES Y BUENAS PRÁCTICAS EN SALAS DE VENTA

*Lugar: Salón Principal*

JUAN FERNAND LONDOÑO

*CEO y fundador de Juan Londoño Inversionista*

- Jueves 12 de Mayo 2:00 - 2:45 pm. PRIMERA SESIÓN
- Jueves 12 de Mayo 2:45 - 3:30 pm. SEGUNDA SESIÓN

INNOVACIÓN,

MOTOR de la  
estrategia comercial

## TALLER 2

# COMO REPROGRAMAR LA MENTE PARA EL ÉXITO

*Lugar: Auditorio Torre 2*

PAOLA BARRERA

*Gerente y Fundadora Impulsa COACHING SAS*

- Jueves 12 de Mayo 2:00 - 2:45 pm. PRIMERA SESIÓN
- Jueves 12 de Mayo 2:45 - 3:30 pm. SEGUNDA SESIÓN

INNOVACIÓN,

MOTOR de la  
estrategia comercial

## TALLER 3

**¡ACELERA TUS VENTAS!**  
UNA METODOLOGÍA PARA HACER MÁS  
EFICIENTE TU FLUJO COMERCIAL

*Lugar: Salón Bolívar 3*

MATEO JARAMILLO

*Líder de Mercadeo Vecindario Suite*

- Jueves 12 de Mayo 2:00 - 2:45 pm. PRIMERA SESIÓN
- Jueves 12 de Mayo 2:45 - 3:30 pm. SEGUNDA SESIÓN

## TALLER 1

¿TIENE TU EQUIPO LO QUE SE  
NECESITA PARA SER PARTE DE  
LOS MEJORES?

*Lugar: Salón Principal*

TOMÁS CARTAGENA

*SOCIO Y GERENTE GENERAL #TGA*

LAURA MOLINA

*GERENTE DE PRODUCTOS Y CLIENTES #TGA*

- Viernes 13 de Mayo 11:10 - 12:00 pm. PRIMERA SESIÓN
- Viernes 13 de Mayo 12:00 - 12:45 pm. SEGUNDA SESIÓN

INNOVACIÓN,

MOTOR de la  
estrategia comercial

## TALLER 2

### HAZLO SIMPLE: LA NUEVA FORMA DE VENDER

*Lugar: Auditorio Torre 2*

PAOLA BARRERA

*Gerente y Fundadora Impulsa COACHING SAS*

- Viernes 13 de Mayo 11:10 - 12:00 pm. PRIMERA SESIÓN
- Viernes 13 de Mayo 12:00 - 12:45 pm. SEGUNDA SESIÓN

INNOVACIÓN,

MOTOR de la  
estrategia comercial

## TALLER 3

### EFFECTO TSUNAMI

*Lugar: Salón Principal*

ÁLVARO LUQUE

CEO LUQUE ACADEMY

JUAN CAMILO LOVERA

CEO GRUPO EMPRESARIAL LOVERA U

- Viernes 13 de Mayo 11:10 - 12:00 pm. PRIMERA SESIÓN
- Viernes 13 de Mayo 12:00 - 12:45 pm. SEGUNDA SESIÓN



**TALLER 1**

**PRINCIPALES ERRORES  
Y BUENAS PRÁCTICAS  
EN SALAS DE VENTA**



**JUAN FERNANDO LONDOÑO**  
CEO y fundador de  
Juan Londoño Inversionista



**TALLER 2**

**COMO REPROGRAMAR  
LA MENTE PARA  
EL ÉXITO**



**PAOLA BARRERA**  
Gerente y Fundadora  
IMPULSA COACHING SAS



**TALLER 4**

**¡ACELERA TUS VENTAS! UNA  
METODOLOGÍA PARA HACER MÁS  
EFICIENTE TU FLUJO COMERCIAL**

**vecindario**

**MATEO JARAMILLO**  
LÍDER DE MERCADEO  
VECINDARIO SUITE



**TALLER 1**

**TIENE TU EQUIPO LO QUE  
SE NECESITA PARA SER  
PARTE DE LOS MEJORES?**



**TOMÁS CARTAGENA**  
SOCIO Y GERENTE GENERAL #TGA

**LAURA MOLINA**  
GERENTE DE PRODUCTOS Y  
CLIENTES #TGA



**TALLER 2**

**COMO REPROGRAMAR  
LA MENTE PARA  
EL ÉXITO**



**PAOLA BARRERA**  
Gerente y Fundadora  
IMPULSA COACHING SAS



**TALLER 4**

**EFECTO TSUNAMI**



**ÁLVARO LUQUE**  
CEO LUQUE ACADEMY

**JUAN CAMILO LOVERA**  
CEO GRUPO EMPRESARIAL LOVERA U

# GRACIAS



V ENCUENTRO  
NACIONAL  
DE VENTAS

**INNOVACIÓN,**

MOTOR DE LA  
ESTRATEGIA COMERCIAL